



Parcours utilisateur·trice sur la plateforme
Supernova pour BGE

1 – Comment accéder à la plateforme ?

En se rendant sur la page d'accueil, l'utilisateur·trice (conseiller-formateur BGE ou porteur de projet) peut découvrir la proposition de valeur et les fonctionnalités de Supernova.

- Lien vers la page d'accueil : <https://bge.supernova-business.com>

The screenshot shows the Supernova homepage. At the top, there is a navigation bar with the Supernova logo, Contact, Connexion, and a 'Créer un compte' button. The main heading reads: "Trouver la rentabilité de votre projet n'a jamais été aussi simple!" Below it, a subtext says: "Dans le cadre de votre accompagnement BGE, partez à la découverte de votre modèle économique". There are two blue buttons: "JE ME LANCE !" and "NOUS CONTACTER". A small note at the bottom left says: "5,0 ★★★★★ (avis Google)". To the right, there is an illustration of a person pointing at a laptop screen displaying a bar chart with three bars and a line graph above them, set against a background of green plants.

2 – Crédation d'un compte utilisateur·trice

Pour commencer son projet de simulation de modèle économique, l'utilisateur·trice doit créer un compte, pour se faire, il peut :

- Cliquer sur « JE ME LANCE ! » ou « Créer un compte » dans la page d'accueil :

This screenshot is identical to the one above, showing the Supernova homepage. It includes the same navigation bar, main heading, subtext, and call-to-action buttons. Two dashed arrows originate from the text "Pour commencer son projet de simulation de modèle économique, l'utilisateur·trice doit créer un compte, pour se faire, il peut :" and point to the "JE ME LANCE !" button on the left and the "Créer un compte" button on the right of the navigation bar.

- Se rendre directement sur la page : <https://bge.supernova-business.com/fr/creer-compte-utilisateur-trice>
- L'utilisateur-trice doit alors choisir sa BGE, renseigner son e-mail et définir un mot de passe puis cliquer sur « JE ME LANCE ! »



Créez votre compte

Partez à la découverte de votre modèle économique, dans le cadre de votre accompagnement BGE !

Par quel BGE êtes-vous accompagné-e ?

Je ne suis pas un robot reCAPTCHA Confidentialité - Conditions

JE ME LANCE !

En vous inscrivant, vous acceptez les [conditions générales d'utilisation](#) et [de vente](#) de Supernova

Accès illimité à tout notre logiciel dans le cadre de votre accompagnement BGE :

- ✓ Construisez intuitivement votre projet (prix, coûts salaires etc...)
- ✓ Suivez les propositions de produits, prix et coûts liés à votre secteur d'activité
- ✓ Jouez avec vos hypothèses : aucune connaissance financière requise
- ✓ Regardez les résultats et suivez les conseils pour améliorer vos ratios financiers (par rapport aux données INSEE de votre secteur d'activité)
- ✓ Gagnez du temps dans votre prévisionnel
- ✓ Vos états financiers générés automatiquement
- ✓ Exportable en .XLS

3 – Création d'un prévisionnel

Une fois inscrit, l'utilisateur·trice est invité·e à créer directement son premier projet en quelques étapes simples.

3.1 – Inviter des partenaires

L'utilisateur·trice peut, à cette étape, inviter d'autres personnes à collaborer sur son projet.

The screenshot shows a user interface for inviting partners. At the top, there's a blue icon of three people and the text "Inviter partenaires". Below this, a section titled "Avant de créer votre projet" (Before creating your project) contains instructions: "Partagez ce projet et collaborez avec les personnes de votre choix (conseiller BGE, associé etc...) et gérez leur type d'accès au projet :". It lists three roles: "administrateur" (can modify and delete), "modification" (can modify but not delete), and "lecture seule" (cannot modify or delete). A note below says: "Vous ne souhaitez pas partager votre projet pour le moment ? Cliquez directement sur "+ CREER MON PROJET" (vous pourrez inviter des partenaires plus tard 😊)". At the bottom, there are buttons for "+ ajouter utilisateur" (Add user), "ANNULER" (Cancel), and a large blue button labeled "+ CRÉER MON PROJET" (Create my project).

3.2 – Choix du secteur d'activité

Dans cette deucième étape, l'utilisateur·trice doit choisir dans quel secteur d'activité son projet s'inscrit.

Supernova propose **11 principaux secteurs d'activité**, et ceci, dans un soucis de simplification et de confort d'utilisation. Toute fois, ce sont au total 180 secteurs d'activité possible, si l'utilisateur·trice souhaite rentrer dans un certain niveau de précision.

L'objectif du choix de secteur est de pouvoir proposer des produits, dépenses, analyses et conseils adaptés au secteur, par connexion avec les données INSEE.

The screenshot shows the Supernova platform interface. At the top, there's a navigation bar with tabs: 'Projet' (which is highlighted in blue), 'Ventes', and 'Besoins'. Below the navigation bar, the main content area has a title 'Quel est votre secteur d'activité ?' followed by a sub-instruction 'Information modifiable par la suite'. On the left, there's a sidebar with the Insee logo and some descriptive text: 'Votre secteur d'activité va permettre à Supernova de s'adapter au mieux à votre situation et vous proposer un diagnostic et des conseils pertinents, par comparaison aux statistiques sectorielles de l'INSEE'. On the right, there's a list of industry categories with corresponding icons and arrows pointing to the right, indicating they lead to more details. The categories are: Restaurant, Prêt-à-porter / Accessoires, Beauté / bien-être, Commerce alimentaire, Commerce non alimentaire, Consultant, Services, Arts / media / culture, E-commerce / Marketplace, and Application / SAAS. A blue speech bubble icon is located at the bottom right of the list.

3.3 – Description du projet et régime

L'utilisateur·trice doit dans cette étape décrire en quelques mots son projet, on peut parler ici de « pitch ». Il·elle ne doit pas rentrer dans un grand niveau de détail, au contraire, il·elle doit pouvoir exposer son concept en une seule phrase.

Il·elle peut également opter pour le régime micro-entreprise.

Votre projet

Information modifiable par la suite

Décrivez votre projet en quelques mots

exemple : ouverture d'un resto bio, développement d'une application web etc...

Envisagez-vous le régime de micro-entreprise ?

Oui	Non	Je ne sais pas
-----	-----	----------------

3.4 – Produits / Services vendus

Dans cet étape, l'utilisateur·trice doit renseigner les produits et/ou services qu'il·elle prévoit de vendre.

Dans un souci de simplification, il·elle doit en renseigner 5 maximum. Ainsi, par exemple, un·e restaurateur·trice ne va pas décrire tous les plats et menus de sa carte, mais un panier moyen par type de plat / menu.

Grâce au choix de secteur d'activité fait précédemment, l'utilisateur·trice a des **propositions de produits** (comprenant prix et coût unitaire par défaut), mais peut également, si il·elle ne trouve pas son bonheur, renseigner un **produit personnalisé** :

Que vendez-vous ?

Information modifiable par la suite

+ boisson alcoolisées	+ bière pression	+ petit-déjeuner	+ burger	+ menu enfants	+ cocktail	+ café
+ dîner (panier moyen)	+ plat à la carte	+ menu gastronomique	+ spiritueux / liqueur			
+ déjeuner (panier moyen)	+ pizza	+ sandwich	+ boisson sans alcool	+ sushi		
+ ajouter produit personnalisé						

NOM DU PRODUIT	PRIX	?	COÛT	?
Menu du jour	11 €		4 €	
Entrée	6,5 €		2,2 €	
Dessert	6 €		2 €	
Vin (bouteille)	17 €		6 €	

- Les **prix et coûts unitaires** renseignés par défaut sont issus de moyennes constatées sur le secteur (données INSEE, sites professionnel du secteur etc...)
- **IMPORTANT** : l'utilisateur·trice ne renseigne aucune quantité prévisionnelle, c'est l'algorithme qui va lui proposer des quantités cibles pour être rentable, qu'il·elle pourra modifier à loisirs en fonction de ses ambitions

3.5 – Besoins

L'utilisateur·trice doit ici renseigner ses besoins. Par simplification et intelligibilité, on raisonne en termes de besoins et non de postes de charges comptables.

Supernova a pré-rempli des informations par type de besoin, toujours en fonction des moyennes du secteur d'activité choisi, garantissant ainsi à l'utilisateur·trice de ne rien oublier dans son prévisionnel.

L'utilisateur·trice a donc une base de départ, qu'il·elle lui suffit de modifier, en rentrant dans chaque thème (dépenses, salaires etc...).

De quoi avez-vous besoin ?

Information modifiable par la suite

	Rémunérations	39 323	€	>
	Dépenses	30 010	€	>
	Investissements	31 500	€	>
	Emprunts	40 000	€	>
	Apports	15 000	€	>

LANCER LE CALCUL →



- Cliquer sur « LANCER LE CALCUL »

3.6 – Lancement du calcul algorithmique



Calcul de vos objectifs de vente

Pour rappel, à ce stade, l'utilisateur·trice a renseigné les informations suivantes :

- Secteur d'activité du projet
- Description succincte du projet
- Produits / services à vendre avec prix et coûts unitaires
- Besoins (dépenses, salaires, investissements, apports et emprunts)

Dans cet étape, l'algorithme de Supernova va calculer les **quantités cibles à vendre par produit / service** (et donc le chiffre d'affaires à réaliser) pour chaque année permettant d'atteindre **un niveau de rentabilité conforme aux standards du secteur d'activité choisi** au bout de la troisième année d'exercice, et le seuil de rentabilité dès la 1^{ère} année.

La description de la méthode de calcul de ce processus fait l'objet d'une documentation spécifique que vous pouvez retrouver ici : <https://bge.supernova-business.com/fr/documentation>.

4 – Navigation sur la plateforme

Votre projet a été créé et vous avez effectué les ajustements qui vous semblaient pertinents et réalistes.

4.1 – Page « cockpit »

Cette page permet à l'utilisateur·trice d'avoir une vision globale de son prévisionnel financier, elle se décompose en deux parties :

- **L'avancement du projet** : cette partie décrit le niveau d'avancement du projet et les étapes restant à valider
- **Les chiffres-clés** : cette partie décrit les principaux indicateurs de rentabilité du projet pour la 3^{ème} année du prévisionnel, ainsi que la comparaison avec la moyenne

The screenshot shows the Supernova cockpit interface. On the left, a sidebar lists categories: QUE VENEZ-VOUS ?, DE QUOI AVEZ-VOUS BESOIN ?, PARAMÈTRES AVANÇÉS, and INDICATEURS. The main area displays four key figures:

- Chiffre d'affaires (2024)**: 121 K€
- Marge (2024)**: 79 K€ (65%)
- Charges fixes (2024)**: 73 K€
- Profits (2024)**: 6 K€ (5%)

At the top right, there are links for "Etats financiers" and "Inviter partenaires". The top navigation bar includes "Admin", "Damien", and "Aide".

- **Diagnostic et conseils :** cette partie propose une analyse de la performance financière du prévisionnel se basant sur 3 piliers (ventes, bénéfices et trésorerie). Chaque pilier fait l'objet d'une évaluation sur 5. Un bon projet est un projet dont chaque pilier est noté au-dessus de 4. L'utilisateur·trice est invité·e à modifier, si nécessaire, les contributeurs à la performance de chaque pilier

supernova

Admin Damien Aide

< Mes autres projets (4) Ouverture d'un restaurant vendant des pr... Etats financiers Inviter partenaires

Cockpit

QUE VENEZ-VOUS ?

- Ventes
- Marge

DE QUOI AVEZ-VOUS BESOIN ?

- Dépenses
- Rémunérations
- Investissements
- Emprunts
- Apports

PARAMÈTRES AVANCÉS

- Délais paiement
- Stocks
- TVA
- Projet

INDICATEURS

- Bénéfices
- Trésorerie
- Plan financement initial

Evaluation Note : 3,5 / 5 ★★★★☆

Conseil
Votre note globale est de 3,5 sur 5.
Cette note est **perfectible**.
Pour cela, vous devez agir sur les **3 critères de performance** qui composent votre note globale, afin d'atteindre une note entre 4,5 et 5 :
→ Votre trésorerie : 5 / 5
→ Vos ventes : 1 / 5
→ Vos bénéfices : 4,5 / 5

Et maintenant, à vous de jouer !

Trésorerie Note : 5 / 5 ★★★★★

Conseil
OUAH ! Votre trésorerie est **toujours excédentaire** sur la période.

4.2 – Page « états financiers »

- Cette page permet à l'utilisateur·trice de consulter tous les états financiers standards, demandés par les banquiers ou investisseurs, et de les partager avec son conseiller-formateur BGE.
- Ces états sont mis à jour dynamiquement, à chaque modification d'une hypothèse (ventes, marges etc...) et permettent à l'utilisateur·trice de **se familiariser avec les principes de base de la performance financière**

The screenshot shows the Supernova platform interface. At the top, there's a dark header with the Supernova logo, user account information (Admin, Damien), and a Help link. Below the header, the main navigation bar includes links for 'Mes autres projets (4)', 'Ouverture d'un restaurant vendant des pr...', 'Etats financiers' (which is currently selected and highlighted in blue), and 'Inviter partenaires'. On the left side, there's a sidebar with several sections: 'Cockpit' (selected), 'QUE VENDEZ-VOUS ?' (with icons for Ventes and Marge), 'DE QUOI AVEZ-VOUS BESOIN ?' (with icons for Dépenses, Rémunérations, Investissements, Emprunts, and Apports), 'PARAMÈTRES AVANCÉS' (with icons for Délais paiement, Stocks, TVA, and Projet), and 'INDICATEURS' (with icons for Bénéfices, Trésorerie, and Plan financement initial). The main content area is titled 'Etats financiers' and features a 'Conseil' section with a message about financial indicators for the project. Below this is a table with tabs for 'RATIOS', 'COMPTE DE RÉSULTAT', 'BILAN', and 'PLAN DE FINANCEMENT'. The 'COMPTE DE RÉSULTAT' tab is active. It contains a 'Qu'est-ce que c'est?' section with a message about performance indicators, followed by a table for '1 - VENTES' and '2 - BÉNÉFICES' showing financial data for the years 2022, 2023, and 2024. The table for '1 - VENTES' has three rows: Chiffre d'affaires (116 K€, 118 K€, 121 K€), Croissance (0%, 1,6%, 2,5%), and a total row. The table for '2 - BÉNÉFICES' has two rows: Bénéfices (10 K€, 12 K€, 15 K€) and Croissance (10%, 15%, 20%). A blue speech bubble icon is located in the bottom right corner of the main content area.

	2022	2023	2024
1 - VENTES			
Chiffre d'affaires	116 K€	118 K€	121 K€
Croissance	0%	1,6%	2,5%
2 - BÉNÉFICES			
Bénéfices	10 K€	12 K€	15 K€
Croissance	10%	15%	20%

4.3 – Pages de leviers

- Ces pages permettent à l'utilisateur·trice de « jouer » avec les **hypothèses** et modifier par itération son modèle économique, en se rendant **sur la page « cockpit »**



4.4 – Pages « indicateurs »

- Ces pages permettent à l'utilisateur·trice de « consulter » les analyses et conseils pour améliorer les performances de son prévisionnel



5 – Conclusion

Le principe général de l'outil est donc de :

- naviguer sur les pages de leviers
- modifier les hypothèses pour coller au mieux à l'ambition de l'entrepreneur·e et à la réalité économique
- observer les impacts sur les pages « cockpit » et « indicateurs »
- suivre les conseils pour atteindre un modèle économique cohérent (plus de 4 étoiles sur chaque pilier)

Des questions ? N'hésitez pas à nous contacter :

- damien.ferracci@supernova-business.com
- nicolas.cabanel@supernova-business.com